

УДК 336.647.2

Содномова Светлана Константиновна
Доцент, кандидат экономических наук
Иркутский государственный университет путей сообщения,
г. Иркутск, Россия
sodnomovask@mail.ru

Кичешкина Анна Дмитриевна
Студент Иркутский государственный университет путей сообщения
Факультет «Экономики и Управления»
г. Иркутск, Россия
akichechkina@mail.ru

Sodnomova Svetlana Konstantinovna
Associate Professor, Candidate of Economic Sciences
Irkutsk State Transport University Irkutsk, Russia
sodnomovask@mail.ru
Kicheshkina Anna Dmitrievna
Student Irkutsk State Transport University
Faculty of Economics and Management Irkutsk, Russia
akichechkina@mail.ru

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА В РФ SOME ASPECTS OF EXPORT SUPPORT TO THE RUSSIAN FED- ERATION

Аннотация. В изменившихся сложных политических и экономических условиях важное значение приобретает государственная поддержка участников ВЭД, осуществляющих экспортно-импортные внешнеторговые контракты. В данной статье рассматривается именно экспортная поддержка, которая позволяет выходить российским организациям на международный рынок с целью удержания своих позиций, дальнейшего развития конкурентных преимуществ и привлечения средств на российский рынок. Традиционно, экспортная поддержка включала в себя финансовые и нефинансовые меры. Однако их сочетание, конкретные формы и размеры зависят от целей и задач экономической политики страны. В работе рассмотрены роль экспорта в экономике страны и ее ключевые направления. Отмечено значительное снижение ответственности за нарушения валютного законодательства, связанное с недружественными действиями других стран. Кроме того, это повлекло необходимость существенного расширения государственной помощи в целях расширения программы льготного кредитования импортозамещающих производств, обеспечение нераскрытия информации при оказании мер поддержки организаций, осуществлении внешнеторговых опера-

ций, совершаемых промышленными предприятиями. Сделан вывод о важности скорости принятия государством в целях снижения негативного воздействия внешних факторов на экономику страны.

Ключевые слова: экспортная поддержка, финансовые и нефинансовые меры, меры ответственности за совершение валютных операций

Abstract. In the changed complex political and economic conditions, state support for foreign economic activity participants, carrying out export-import foreign trade contracts, is becoming important. This article discusses exactly export support, which allows Russian organizations to enter the international market in order to maintain their positions, further develop competitive advantages and attract funds to the Russian market. Traditionally, export support has included both financial and non-financial measures. However, their combination, specific forms and sizes depend on the goals and objectives of the country's economic policy. The paper considers the role of exports in the country's economy and its key areas. A significant reduction in liability for violations of currency legislation associated with unfriendly actions of other countries was noted. In addition, this led to the need for a significant expansion of state assistance in order to expand the program of concessional lending to import-substituting industries, ensuring non-disclosure of information when providing measures to support organizations, and the implementation of foreign trade operations performed by industrial enterprises. The conclusion is made about the importance of the speed of adoption by the state in order to reduce the negative impact of external factors on the country's economy.

Key words: export support, financial and non-financial measures, measures of responsibility for currency transactions

Введение

В современных условиях актуальным вопросом становится экспортная поддержка участников внешнеэкономической деятельности, что позволит удержать позиции в мировой торговле, обеспечить приток валюты в страну, сохранить конкурентоспособность продукции российских предприятий. Осуществляется поиск наиболее эффективных инструментов и методов поддержки экспортной деятельности через адаптацию и новацию существующих мер.

Методология исследования

Анализ, сравнение и обобщение.

Результаты исследования

Экспорт является весьма значимым для России. Развитие экспорта зависит от места и роли страны в мировой торговле, структуры экспорта и степени обработки экспортируемых товаров, работ, услуг, что подтверждается обзором литератур. [1, 2, 3,4]

Экспортная деятельность для предпринимательских структур имеет как определенные преимущества и в то же время они сталкиваются и с трудностями, которые систематизированы в таблице 1.

Таблица 1 – Преимущества интернационализации предпринимательской деятельности и трудности, связанным с выходом на внешние рынки [5]

Преимущества	Трудности
сохранить и увеличить объемы продаж в случае снижения спроса на внутреннем рынке	дополнительные затраты на изучение географических, демографических, политико-правовых, экономических, научно-технических, культурных, социальных и других особенностей предпринимательской среды зарубежных стран
сгладить резкие колебания спроса и продлить жизненный цикл товара	усложнение управления фирмой, что предусматривает необходимость подготовки квалифицированных кадров, владеющих иностранными языками, знакомых особенностями рынков соответствующих стран, с запросами и предпочтениями зарубежных потребителей, со спецификой ведения переговоров
получить признание за рубежом и завоевать международный престиж для фирмы и ее товаров	необходимость модификации и адаптации товаров к требованиям зарубежных рынков
окупить издержки на рыночные исследования и инновации быстрее и эффективнее, чем это может быть сделано на внутреннем рынке	сложности поиска зарубежных партнеров
освоить передовой опыт ведения международного бизнеса, обучить и повысить компетентность персонала фирмы	
улучшить ликвидность активов предприятия за счет использования зарубежных источников получения наличной валюты	

Экспорт и экспортная поддержка предприятий имеют историческую направленность, под неё подведено множество теорий. Каждая теория отражает определенную направленность государства на проведение либо протекционистской, либо либеральной (свободной) торговли в зависимости от условий, факторов и целей. С конца 19 века мы можем проследить гибкость в проведении внешнеторговой политики, которая сочетает одновременно в разной степени протекционизм или либерализм. Теоретические заключения, логически правильные не всегда реализуемы на практике, особенно в

сфере международного обмена товарами из-за постоянно меняющихся условий на мировых рынках и усложнения взаимосвязи между бизнес-структурами.

Следовательно, контроль государства за внешнеторговой деятельностью связан с обеспечением национальной безопасности, а поддержка участников, осуществляющих такую деятельность – одно из направлений экономической безопасности.

Поддержка экспортной деятельности является приоритетным направлением торговой политики, как развитых, так и развивающихся стран.

Анализ литературы показал, что авторы выделяют 2 основные формы государственной поддержки экспорта:

- финансовая поддержка, которая включает в себя финансовые гарантии, экспортные кредиты и их страхование;

- нефинансовая поддержка, данная форма включает информационно-консультационные и организационные меры. [7]

С целью поддержки экспорта государства разрабатывают специальные программы, предусматривают налоговые и таможенно-тарифные льготы, пониженные ставки, создают специальные экономические зоны и др.

Институты кредитования и финансирования экспортных предприятий, в виде специальных организаций и экспортно-импортных банков в большинстве своем имеют финансовую поддержку государства. В принципе, это вынужденная мера, которая позволяет экспортерам, на этапе захода на рынок иметь возможность бесперебойного финансирования своего производства при заключении контрактов с условием отсрочки платежей за поставленную продукцию, оказанные услуги, выполненные работы.

Важное значение имеет институциональная поддержка, когда целенаправленно организуются проведение консультирование, их своевременная информационная поддержка, направленная на устранение торговых барьеров, ознакомление с традициями, обычаями делового оборота, требованиями законодательства страны контрагента.

Меры поддержки экспорта позволяют отечественным производителям чувствовать себя увереннее на международном рынке, получить дополнительную выгоду за счет заключения контрактов с иностранными партнерами, что в конечном итоге положительно отразится на развитии экономики страны и поспособствует росту благосостояния граждан.

Нефинансовое стимулирование экспорта включает в себя мероприятия по содействию деятельности отечественных фирм-экспортеров на внешних рынках:

- разработка специальных программ по развитию ВЭД;
- совершенствование законодательства в сфере внешней торговли;
- создание системы внешнеторговой информации и информационно-консультационных служб;
- организация и проведение торговых выставок и ярмарок;

проведение рекламных кампаний по продвижению российских товаров, услуг, интеллектуальной собственности на мировые рынки.

Таким образом, стимулирование экспорта является в современных условиях важным направлением торговой политики стран. Наряду с созданием благоприятного макроэкономического климата для экспортеров широко используются специальные меры для развития экспортного производства и расширения экспорта.

Экспорт имеет большое значение для экономики РФ, такое как:

- стимулирует производство товаров, работ и услуг;
- обеспечивает приток иностранного капитала в страну;
- ускоряет темпы развития экономики и рост ВВП;
- является источником поступления средств в бюджет страны.

Ключевыми направлениями государственной поддержки экспорта в России являются:

- предоставление госгарантий;
- страхование рисков, инвестиций, кредитных обязательств;
- информационная поддержка и экспертные консультации;
- создание привлекательных условий по выводу товаров на мировой рынок;
- упрощение процесса оформления грузов на таможне.

В настоящее время в РФ произошли значительные изменения в внешнеторговой деятельности. Профицит внешней торговли товарами и услугами России вырос на 66% до 282, 3 млрд.долл. Экспорт увеличился на 14% до 628, 1 млрд. долл, импорт снизился на 9%, до 345, 8 млрд. долл.

Увеличение профицита счета текущих операций связано с существенным расширением положительного сальдо баланса товаров и услуг в результате роста стоимостного объема поставок, обусловленного повышением мировых цен на основные товары российского экспорта.

Экспорт в новых реалиях вырос по сравнению с 2021 (2.52трлн.руб) годом до 2.7 трлн.рублей, что подтверждается показателями внешнеторгового оборота и тем самым усиливаются позиции страны в международной торговле.

Таблица 2 -Таможенные платежи за 2021-2022 годы [8]

	2021	2022
Всего	7.1	6.2
экспорт	2.52	2.7
импорт	4.35	3.3
Иные поступления	0.23	0.2

Значительные изменения произошли из- за недружественных действий ряда стран и принятых в ответ мер, касающихся внешнеторговой деятель-

ности. Так, изменилась логистика перемещения товаров, которая потребовала поиска новых путей доставки товаров и вывоза экспортных товаров. Значительно увеличился экспорт через третьи страны, что связано с трудностями расчетов. Крупнейшие банки РФ попали под санкции и не могут осуществлять расчеты через систему SWIFT. Значительные трансформации претерпевала система валютного регулирования в РФ. За прошедший год ее изменения можно разделить на 3 этапа. 1 этап до 24 февраля 2022 года, когда законодательство регулировалось достаточно либеральным ФЗ №173 «О валютном регулировании и валютном контроле». После были приняты Указы Президента РФ №79, 80, которые достаточно жестко ограничили совершение валютных операций. Данный период был до июля 2022 года, после которого действовали изменения, принятые 223ФЗ. Были сняты ряд жестких ограничений на совершение валютных операций. Это связано с тем, что ЦБ РФ смог удержать валютный курс в пределах, которые не наносят ущерб экономике страны, и участники ВЭД могли продолжать осуществлять свою деятельность. Тем не менее, количество участников ВЭД за 2022 год сократилось на 5%, что является значительным, учитывая, что общее количество участников порядка 92 тысяч.

После июля 2022 года сохраняется запрет перевода на зарубежные счета любых дивидендов российских организаций, независимо от формы собственности. Такой запрет распространяется и на страны ЕАЭС и так называемые дружественные страны.

Удешевление национальной валюты по отношению к свободно конвертируемым благоприятно сказывается на экспортерах, так как они получают за свою продукцию в результате конвертации больше национальной валюты, которая тратится внутри страны.

Жесткие ограничения и продолжающиеся санкции подталкивают государство к принятию мер для осуществлению расчетов в национальной валюте в международной торговле. Это, с одной стороны, избавляет от потерь при конвертации экспортеров, а с другой ограничивает возможности, т.к. доля таких контрактов невысока.

В условиях 2023 года в расчетах на первых позициях китайский юань и дирхам ОАЭ.

Трудности экспортеров возникли и с репатриацией валютной выручки. Согласно Инструкции Банка России от 16.08.2017 N 181-И (ред. от 25.01.2022) "О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам подтверждающих документов и информации при осуществлении валютных операций, о единых формах учета и отчетности по валютным операциям, порядке и сроках их представления" участник ВЭД должен закрыть экспортный контракт получением средств на счет в российском уполномоченном банке за перемещенный товар. В новых условиях, участнику необходимо перейти в банк, который работает в системе SWIFT,

а также у контрагента должен быть банк, который может работать с участником из РФ. В ситуации, когда товар экспортирован, но денежные средства не поступили, от участника требуется доказать невозможность получения средств от зарубежного партнера. Такие ситуации несут за собой репутационные риски, риски потерь вложенных средств. Поэтому выходом из ситуации является экспорт через третьи страны.

В этих условиях государством снижена ответственность по соблюдению валютного законодательства.

С 24.07.2022 подлежат прекращению находящиеся в производстве дела и исполнение постановлений о наложении наказаний за невыполнение с 23.02.22 требований ч.1 ст.15.25, если оно обусловлено применением ограничительных мер недружественными странами. Решением Конституционного суда определено, что привлечение к ответственности возможно, если лицо имело возможность соблюсти правила и нормы, но не предприняло все зависящие от него действия.

Федеральный закон от 19.12.2022 N 518-ФЗ освобождает до 31 декабря 2023 года организации и физлиц от административной ответственности за нарушения валютного законодательства из-за введенных санкций. Закон освободил от штрафов не репатриацию средств от 100 млн руб. Это касается невозврата неотоваренных авансов, не репатриации выручки, неполучения денег по займам. До этого штрафы отменялись только при невыполнении требований репатриации на суммы до 100 млн руб.

Штрафовать не будут, если организация из-за введенных санкций подпала под ответственность статьи 15.25 КоАП РФ по части 1, 4, 4.1, 4.3, 5.

К незаконным валютным операциям относится, например, купля-продажа иностранной валюты минуя уполномоченные банки либо перевод денежных средств без открытия банковского счета с использованием электронных средств платежа через иностранных поставщиков платежных услуг в случаях, не предусмотренных законодательством.

Например, штраф по части 1 статьи 15.25 КоАП РФ - 20 - 40% от суммы незаконной валютной операции, по части 4 - 5% от суммы денежных средств, не зачисленных в установленный срок на банковские счета в уполномоченных банках.

И были предприняты некоторые шаги навстречу российскому бизнесу: активно работают институты развития бизнеса в части расширения льготных программ на экспортные операции в части субсидирования и кредитования. Так, одобренный Правительством РФ от 16.03.2022 N ММ-П13-3928кс "План первоочередных действий по обеспечению развития российской экономики в условиях внешнего санкционного давления" предусматривает докапитализацию на 20 млрд.руб из средств Федерального бюджета РФ Фонда развития промышленности в целях расширения программы льготного кредитования импортозамещающих производств, обеспечение

нераскрытия информации при оказании мер поддержки организаций, осуществлении внешнеторговых операций, совершаемых промышленными предприятиями.

Таким образом, наблюдается изменение условий работы с экспортом, которое требует быстроты реакции государства и бизнеса.

По своей сути экспортная поддержка направлена на укрепление конкурентоспособности национальных компаний на международных рынках, создание условий для лучшего продвижения интересов национального бизнеса на внешние рынки и имеет наступательный характер. В России из-за постоянно вводимых санкций поддержка экспортеров требует создания целостной единой масштабной системы поддержки экспорта.

Вывод

Экспортная поддержка со стороны государства – неотъемлемая составная часть внешнеторговой политики государства. Масштабы поддержки, ее формы зависят от уровня развития государства и дифференцируются по направлениям деятельности отраслей и видов деятельности.

Проведенный анализ показал, что в РФ система экспорта, отвечающая новым вызовам создается ускоренными темпами.

Библиографический список

1. Немовленко, А. Е. Голландская болезнь / А. Е. Немовленко, А. В. Макарова, Е. А. Будко // Символ науки: международный научный журнал. – 2020. – № 5. – С. 105-107.
2. Полтерович, В. М. Проблема формирования национальной инновационной системы / В. М. Полтерович // Экономика и математические методы. – 2021. – Т. 45, № 2. – С. 3-18.
3. Попов В. В. Промышленная политика – как определить отрасли, которые надо поддерживать / В.В. Попов // Журнал НЭА. – 2014. – № 2 (22). – С. 186-190.
4. Симачев, Ю. В. Факторы роста производительности труда на предприятиях несырьевых секторов российской экономики: доклад к XXI Апр. междунар. науч. конф. по проблемам развития экономики и общества / Ю. В. Симачев, М. Г. Кузык, А. А. Федютина [и др.]; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». — М. : Изд. Дом Высшей школы экономики, 2020. — 60 с.
5. Хвостова, И. Е. Роль экспорта и условий торговли в стране с ресурсной зависимостью / И. Е. Хвостова, Е. Е. Смолякова // Финансовая аналитика: проблемы и решения. – 2014. – № 42(228). – С. 24-35.
6. Иванова С.А. Анализ внешнеэкономической деятельности Российской Федерации в условиях неопределенности. // Журнал "Universum: экономика и юриспруденция". – 2016. – N 2.

7. Нарышкин А.А. Финансовые и нефинансовые инструменты поддержки экспорта// Вестник МГИМО Университета. 2021. Т. 14. № 2. С. 72-91.
8. Федеральная таможенная служба. [электронный ресурс]
URL:<http://www.customs.ru>
9. АО Российский экспортный центр. [электронный ресурс]
URL:<https://www.exportcenter.ru/>
10. Официальный интернет портал правовой информации [электронный ресурс] URL: <http://fso.gov.ru/pravo-gov/>